

Compte rendu de la réunion du 21/10/07

Membres présents :

- Bruyère Carine et Christophe
- BAEZA anne et franck

ORDRE DU JOUR :

- Le mécénat
- Le projet
- Questions diverses

MECENAT :

- Rechercher un mécène durable (sur plusieurs années)
- Mécénat de domaine (eau, santé, école...) pour notre association
- Rechercher des entreprises et étudier les dons qu'ils font déjà pour déterminer le montant à leur demander
- Service de communication et développement durable ou d'innovation sont intéressants dans les entreprises.
- Mettre en confiance, flatter le mécène et une proximité entre association et l'entreprise peut être bénéfique.
- Présentation de plusieurs projets différents.
- Il faut une grande souplesse sur le mécénat à utiliser (nature, compétence, finance.)
- ***Il faut établir un dossier de présentation sur papier ou sur PowerPoint (à imprimer), il doit être présenté en début d'entretien et durer pas plus de 20 min.***
- ***Le contenu est adapté à la rencontre obtenue :***
 1. *présentation de l'association (photos, résultats...)*
 2. *projet de partenariat*
 3. *montrer le sérieux et l'efficacité de l'association (transparence financière, traçabilité des dons.)*
 4. *présentation du budget (si possible avoir un maximum de dons non affectés...pour être plus libre de disposer de ces dons)*
- ***après le premier rendez vous et un contrat oral établi, remercier le mécène par mail.***
- ***Etablir un contrat écrit avec l'entreprise (souvent l'entreprise en propose un mais on peut en proposer un nous aussi)***
- ***Faire par la suite des conférences dans l'entreprise pour présenter le mécénat aux salariés (valorisation de l'entreprise aux yeux des salariés)***
- ***Faire un reporting pour rendre compte au mécène des actions en cours ou effectuées (bilan financier, bilan qualitatif du travail...)***
- ***Transparence avec le mécénat en cas de mécontentement (savoir pourquoi et rectifier pour pérenniser la relation)***

ACTIONS EN COURS DU MECENAT :

Un mail a été envoyé à Bayer shering pharmacie le 19/10/2007 (réponse « votre réponse à bien été transmise »)

A FAIRE :

Chercher les entreprises et fondations pour lequel on va demander un mécénat (franck et Christophe s'en occupent)

PROJETS POUR FAIRE CONNAITRE L'ASSOCIATION :

- Apéritif dînatoire pour d'autres associations (en début d'année, un vendredi soir)
- Trouver une salle
- Conférence ouverte à tous sur les mécènes avec invitations aux entreprises en cours d'année prochaine

DIVERS :

- Devis imprimerie Portoise : 500 euros HT pour 5000 plaquettes pour distribuer dans les boîtes aux lettres
- Partenariat avec l'imprimerie à voir après RDV avec le patron Mr VIALET
- Devis à faire pour un tampon pour l'association
- Devis Media post pour distribution des plaquettes 4475 boîtes aux lettres : Coût 2500 euros.

PROJET : traduction des devis

- Un lot 900 m2 : 9300 euros il vaut mieux acheter une dizaine de lot
- 130 000 euros pour la construction d'écoles (crèche, école primaire, collège et lycée, pensionnat pour les élèves, quartier des professeurs, orphelinat et bureau de la fondation)
- matériels (tables, bureau, ...) : 970 euros
- équipements livres et papeterie : 371 euros
- équipements sportifs : 460 euros
- fonds non prévus et assurance : 420 euros

A FAIRE :

- acheter 10 lots et construire crèche et école primaire
- les fournitures diverses pour l'école existante et la rénovation de ses sanitaires
- donc environ 150 000 euros au total

QUESTIONS DIVERSES :

COMPTE :

- 12 cotisations : 120 EUROS
- Dons : 240 euros
- Dépenses : 15 euros parts sociales et 120 euros du logiciel NAMO
- Donc il y a 226 euros en banque

DEMANDE DE SUBVENTION : lettre déposée en mairie le 26 septembre 2007

LETTRE A SEBASTIEN CHABAL : pour qu'il soit notre parrain : attente d'une réponse.

ATTENTE DU NUMERO DE SIRET : pour envoyer le dossier de cartouche d'encre

IDEE : création de cartes de membres (voir anne et logiciel)

REUNION : développer les ressources vives de l'association mardi 23 octobre 07 (christophe et claire) compte rendu à la prochaine réunion.

RAPPORT : mensuel des visites

- Septembre : 487 visites